



1 Q. 経営研究会に入会したいのですが、何か条件はありますか？

A. 特に条件はありませんが、経営者の方、後継者の方、又はこれから独立する方にはぜひ参加してほしいです！

2 Q. 加入する時に必要なものは何でしょうか？

A. **入会金3万円(税込)**と、**受講料21,600円/月(翌月分)**が必要です。

入会された月はサービスになります。

(例) 8/10入会の場合、8/11にご入金いただければ、8/11~8/31はサービス受講

3 Q. **受講期間(有効期間)**はあるのでしょうか？

A. 特にありませんが、しっかり成果を出していただくためにも、**最低1年間は継続**して受講いただくことを、お約束いただいております。

4 Q. 途中で**休会**することは可能でしょうか？

A. 致し方ない理由を除き、**最低1年間は継続**していただいております。

お越しいただくことが難しい方は、**DVD受講**又は**YouTube受講**等の対策を考えておりますので、お早めにご相談ください。どうしても休会される方は、「休会届」のご提出をお願いしております。

5 Q. 会社で数名参加したいのですが、可能でしょうか？

A. 1名追加する毎に、10,800円/月の追加料金となっております。

(例) 2名の参加⇒32,400円 3名の参加⇒43,200円 4名の参加⇒54,000円

5名以上の場合は、ご相談ください。

6 Q. 受講したい講座があった場合、どのように申し込めばよいですか？

A. 経営者の学校HPからでも、メール、FAX、電話でも大丈夫です。

月初までに、翌月分の日程表にマークをして、FAX送信頂きますと助かります。

7 Q. どの**順番**で受講したら効果的でしょうか？

A. ランチェスター原則コース⇒顧客戦略⇒営業戦略⇒地域戦略⇒商品戦略⇒・・・
といった流れが理想ですが、この順番でなくとも、**曜日と時間を決めて、週1日**のペースで1年半、週2日ですと、1年弱で全てのコースを一通り受講できます。
半年ほど経ってから、「経営計画書」、「3カ月実行計画」、「顧客対応マニュアル」のセミナーを受講されるとより効果的です。

8 Q. 日程表の講座名の横に記載されている①とか④等の数字は何ですか？

A. 1コースの講座の順番です。例えば、顧客②は、顧客戦略2/6回目という意味です。

9 Q. **卒業**はいつでしょうか？

A. 従業員1人当たりの純利益が業界平均の2倍以上になれば、「**入門卒業**」です！

従業員1人当たりの自己資本が業界平均の2倍以上になれば、「**完全卒業**」です！

★「**戦略社長**」の仲間入りです！